



學生輔導經驗談

元智資工 葉奕成 助理教授

2017/9/27

其實我一開始也很徬徨的，

第一次導聚就把一整年的導師經費吃完了（笑）

幸運的是，第一代的學生們
給了我非常大的勇氣跟輔導熱忱

心法：為了學生未來的笑容而努力
為學生的需求而策劃與準備

在校4.5年的一點數字

* 觸及 100+個導生 (兩個世代)

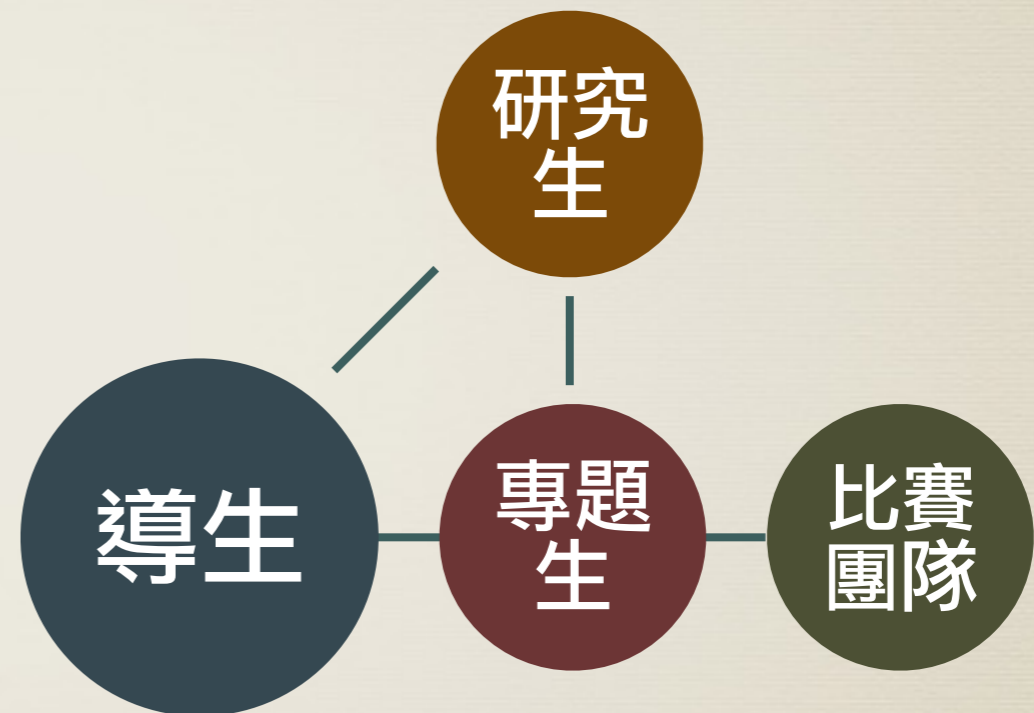
* 10+導聚、50+次4D輔導

* 帶領 30+個專題生

* 100+推薦信 (學 / 業界)

* 指導 8+位碩士生

* **建立導生、專題生、研究生之關聯與互助**





導生交流重點

- * 見到你的導生 (導聚、課程、比賽、助教 . . .)
- * 聯繫你的導生 (FB粉專、LINE群、E-Mail、手機)
- * 認識與組織你的導生
(期中面談、鼓勵合作、交互關心網絡、問卷調查)
- * 追蹤與提升你的導生
(主題分享、同學互助、求職 / 學資源與支援)

見到你的導生



* 見不到導生一切免談～

認識資工滾雪球效應

* 主題式導聚（元智資工生存守則、時間規劃教學、學長姐選課指引、求學vs求職） + 個別邀約

* 從課程中認識導生，了解導生學習狀況

* 培養大學生作為課程助教，提升導生核心能力

* 推薦導生參加比賽、演講、研討會，組織他們互助！

聯繫你的導生

讓他們認識彼此

* 留言 + 互助平台：**facebook** 粉絲頁

* 廣播平台：**LINE** 學生社團（學生自營）

* 培養意見 / 活動領袖 即時廣播

* E-mail與手機（相對沒效率、容易被拒絕與忽略）



認識與組織你的導生

- * 從問卷調查看端倪（增加導生活動出席比率、了解需求）
- * 4D面談，**先了解、後指導**，先聽後說。
（失能原因、後續規劃、生活時間量測安排、應考101守則、選課指南）
- * **家庭教育的重要**，不要怕見家長以及與家長通話（我很怕）
- * 建立交互關心網絡：**組織互助，透過學生瞭解真實的學生情況與問題！**

追蹤與提升你的導生



- * 追蹤少數學生，讓少數扶持多數
- * 協助他們**留下來、通過課程、考取研究所、就業！**
- * 一對一輔導 vs 一對多的聊天活動
 - * 組織學習團，幫弱勢（轉學、轉系、陸生）找朋友
- * 提醒他們先好好念書再準備考研究所
- * 幫助他們推甄，從備審資料開始
- * 關心他們的實習、締結更多朋友、網羅更多實習與工作機會（正循環）

心法II：累積自己輔導能量
→ 成就學生



~ 勿忘初衷，謝謝大家 ~

元智資工 葉奕成 助理教授